

Équipier Polyvalent Commerce (EPC)

*Vers les métiers du conseil
et du commerce en magasin*

Placé sous l'autorité du commerçant, ou du responsable du point de vente, ou du manager de rayon, le titulaire du « CAP Équipier Polyvalent Commerce (EPC) » accueille et informe le client. Il présente les caractéristiques techniques et commerciales des produits, conseille et conclut la vente. Il propose des services d'accompagnement et contribue à la fidélisation de la clientèle. Il participe par ailleurs à la réception, à la préparation et à la mise en valeur des produits, et, le cas échéant, à leur expédition.

OBJECTIFS

- Maîtriser les techniques de commercialisation de produit et de services
- Connaître les différents circuits de distribution, modes d'approvisionnement et procédures de stockage des marchandises
- Apprendre les principes de rangement, d'étiquetage et de mise en rayon des produits
- Utiliser les documents commerciaux (documents d'inventaire, de livraison...)
- Maîtriser les logiciels de caisse
- Savoir établir le contact avec la clientèle et l'accompagner dans ses achats

PRÉ-RÉQUIS

Être âgé de 16 à 29 ans.
Aucune limite d'âge pour les personnes bénéficiant d'une reconnaissance RQTH.

MODALITÉS DE RECRUTEMENT

Dossier de candidature et entretien individuel.



LES ⊕ ...

- Des formateurs issus des métiers du commerce, de l'agroalimentaire.
- Un réseau d'entreprises partenaires.
- Un environnement calme pour favoriser les études.
- Etablissement à taille humaine.
- Internat.

VENTE



CONTENU DE LA FORMATION

La formation est organisée en modules et structurée en deux domaines.

Domaine des enseignements généraux

- Français, Histoire-Géographie
- Anglais
- Mathématiques, Sciences Physiques et Chimie
- Prévention-Santé-Environnement
- Education physique et sportive

Domaine des enseignements professionnels

- Réception & suivi des commandes
- Mise en valeur et approvisionnement
- Conseil et accompagnement du client
- Parcours d'achat

POURSUITE D'ÉTUDES

Le CAP débouche sur la vie active, mais il est possible sous certaines conditions, de poursuivre des études en 1 an avec une mention complémentaire (MC), un titre professionnel (TP) ou en 2 ans en brevet professionnel (BP) ou bac professionnel.

Exemples de formations poursuivies :

- MC Vendeur spécialisé en alimentation
- Titre professionnel de Responsable de rayon
- BP Charcutier-traiteur
- Bac pro Commerce
- Bac pro Technicien conseil vente en alimentation option produits alimentaires (sur le Site de Précieux)

UNE FORMATION DYNAMIQUE

- Aide à la recherche du Maître d'Apprentissage avec un réseau de partenaires en place.
- Accompagnement à la signature du contrat.
- Conduite de projets pédagogiques professionnels et culturels.
- Visites régulières de suivi en entreprise.

ORGANISATION DES ÉTUDES

L'enseignement est dispensé par la voie de l'apprentissage

Durée 800 heures de formation sur 2 années.

Le calendrier d'alternance est adapté au secteur d'activité selon un rythme de 3 semaines par mois en entreprise et 1 semaine en centre de formation).

L'apprenti perçoit une rémunération en pourcentage du SMIC variant selon l'âge et l'année de formation.

Année d'exécution du contrat			
Age	1 ^{ère} année	2 ^{ème} année	3 ^{ème} année
16-17 ans	27%	39%	55%
18-20 ans	49%	51%	67%
21-25 ans	53%	61%	78%
26-29 ans	100%	100%	100%

CONTACT

Christophe DHAINAUT

Coordonnateur de la filière
christophe.dhainaut@educagri.fr
06 48 66 30 83

Samuel SOUZY

Coordonnateur de la filière
samuel.souzy@educagri.fr
06 64 34 80 57

04 77 97 72 00

campus de Précieux
www.campus-agronova.fr

Campus Agronova
AGRO • MÉCA • VENTE



www.campus-agronova.fr