

OFFRE D'EMPLOI

ALTERNANT TCP VIGNE

Alternant – Technicien conseiller préconisateur Vigne H/F

Côtes du Rhône

CDD

À PROPOS DU GROUPE SOUFFLET

Le Groupe Soufflet, acteur significatif de l'agroalimentaire, expert des filières orge et blé, est le premier collecteur privé de céréales en Europe, avec 4.2 millions de tonnes collectées en France et plus d'un million de tonnes à l'international. Il est présent également sur les marchés internationaux de céréales via sa filiale Soufflet Négoce. Le Groupe emploie plus de 6900 collaborateurs dans 19 pays. Il a réalisé en 2018/2019 un chiffre d'affaires de 4,86 milliards d'euros.

À PROPOS DE SOUFFLET VIGNE

Soufflet Vigne propose aux viticulteurs, caves coopératives et négociants son expertise agronomique, œnologique, technique et réglementaire, de même qu'une gamme complète de produits et de services, de la plantation et l'entretien de la vigne, à l'élevage et au conditionnement du vin.

Présente au cœur des grands vignobles français, l'entreprise développe également une activité Espaces Verts avec sa marque Le Souffle Vert.

CONTACT

Lettre de motivation et CV à faire parvenir par mail à Florence BERNILLON : rh.souffletvigne@soufflet.com

DESSCRIPTIF DU POSTE

Au sein de l'équipe commerciale, vous participez sous la conduite d'un commercial confirmé aux opérations de vente au contact direct de la clientèle. Vous participez au développement du portefeuille clients au travers d'actions de prospection.

Au cœur des Côtes du Rhône, vous intervenez au fur et à mesure sur l'ensemble de nos marchés (produits de protection des plantes, fertilisants, équipements de palissage et services). Vous développez vos compétences de conseil au contact de l'équipe commerciale et de vos clients.

Pour ce poste particulièrement formateur, vous saurez faire progresser vos aptitudes d'organisation, de rigueur, de service client, de contact, de négociation commerciale, de conseil technique. Votre dynamisme et votre engagement feront la différence.

Principales missions attribuées :

Préparer les visites des clients qui vous sont confiées, et définir l'offre à faire avec votre responsable.

Visiter les prospects et clients

Prendre les commandes

Assurer le suivi et le conseil technique

Respecter la politique de l'entreprise

Le Technicien Conseiller Préconisateur Vigne est rattaché hiérarchiquement au chef de région il travaille en étroite collaboration avec l'équipe de la région (commerciaux, responsable technique, responsables de magasin)

PROFIL RECHERCHÉ

Diplôme professionnel agricole ou commercial (BTS AGROFOURNITURES / Licence ou Master Viti-Oeno...)

Connaissance du monde agricole/viticole

Forte implication, esprit d'équipe, empathique, rigoureux

Maîtrise du pack office et particulièrement Excel

Fort attrait pour la négociation commerciale

COMPÉTENCES DEMANDÉES

Qualités requises :

Aisance relationnelle, goût du travail en équipe, motivé, dynamique

Autonomie, sens des initiatives, entrepreneurial