Agrileader

Génération "tout compris" : qualité, conseil et prix.
Phytos - Semences - Engrais
Aliments - Hygiène - Equipements d'élevage

Conseiller commercial sédentaire / Chef de marché Céréales à paille et protéagineux

Qui est Agrileader ?

AGRILEADER est un négoce indépendant d'agrofournitures pour **les éleveurs, les cultivateurs et les viticulteurs français** (chiffre d'affaires de 80 M€, 20000 clients et 130 salariés). Notre métier est le conseil, la vente et la livraison de **semences, d'engrais, de produits de protection des cultures, d'aliments, de produits d'hygiène, d'équipements d'élevage et de plastiques agricoles.** Notre vocation est de **proposer un conseil indépendant et des produits de qualité aux meilleurs prix**. Notre activité s'appuie sur une équipe de conseillers commerciaux sédentaires (vente à distance) et sur un réseau de 20 points de vente sur le territoire français.

Missions du poste de Conseiller commercial sédentaire (30-35% du temps)

Après une période de formation, **vous prendrez en charge un des secteurs géographiques de vente à distance de l'entreprise et un portefeuille de clients**. Vous serez alors en charge :

- De **l'analyse des objectifs et des besoins** des agriculteurs afin de **les conseiller dans le choix des solutions techniques** les plus adaptées à leurs problématiques
- Du **développement des ventes** sur l'ensemble des gammes d'Agrileader, de la **promotion de la société** auprès de futurs clients et du suivi et de la **fidélisation de notre clientèle** sur ce secteur géographique

Missions du poste de Chef de marché Céréales à paille et Protéagineux (65-70% du temps)

Après une période de formation, **vous aurez la responsabilité du développement de la gamme « Céréales à paille et protéagineux » sur l'ensemble du réseau Agrileader** (points de ventes, vente à distance et vente en ligne). Ce poste implique les missions suivantes :

- **Organiser et suivre des essais Agrileader** pour cette gamme
- **Analyser et synthétiser les données techniques sur ce segment** (internes, instituts techniques, fabricants, etc.)
- **Être en relation avec des fournisseurs** actuels et potentiels pour **faire évoluer la gamme** et pour les **achats**
- Réaliser des **outils d'aide à la vente**, organiser des **formations** et être disponible en **appui technique** pour le réseau
- Fournir le contenu pour la **communication** qu'Agrileader adresse à ses clients

Profil recherché

Dynamique, autonome, organisé, vous présentez un **relationnel aisé.** Vous aimez **analyser les solutions disponibles** pour une problématique et, grâce à votre tempérament commercial, **convaincre votre interlocuteur** en sachant écouter ses objections. Votre formation agricole BAC+5 et votre expérience d'un premier poste commercial ou marketing vous ont permis de développer une **bonne connaissance du milieu agricole et/ou de l'agrofourniture,** des atouts incontestables pour répondre aux besoins du poste. Aisance souhaitée sur les principaux logiciels de bureautique.

Date d'entrée en fonction - Lieu de travail - Mobilité

Automne 2023 - Lyon, 7ème (très accessible par les Transports en Commun Lyonnais) - Quelques déplacements

Type de contrat - Rémunération

CDI - Rémunération fixe + variable + participation

Contact

Nicolas BRUT – Responsable du Site de Lyon. Pour postuler, merci de nous faire parvenir un CV et une lettre de motivations par e-mail (nicolas.b@agrileader.fr).

AGRILEADER
42, rue de l'université
69007 LYON
Tél : 04 72 04 10 44
@ : nicolas.b@agrileader.fr