

ARMELLIÉ

Vente, réparation et location de matériels professionnels espaces verts et agricoles
www.armellie.com

Recrutement Technico-commercial en matériels espaces verts, viticoles et agricoles H/F

L'entreprise

Nous sommes une entreprise familiale basée à Chavanay depuis 27 ans spécialisée dans la vente, la réparation et la location de matériels espaces verts, viticoles, agricoles. Pour renforcer notre équipe, nous recherchons un « **Technico-commercial en matériels espaces verts, viticoles et agricoles H/F** ». Nous travaillons avec une clientèle professionnelle fidèle et locale. Nos mots d'ordres : la réactivité, l'écoute, et la flexibilité. Nous avons à cœur de satisfaire nos clients grâce à un service après-vente de qualité et des conseils avisés pour leurs achats, l'utilisation et l'entretien de leur matériel. Nous sommes rigoureux sur la sélection des matériels que nous proposons et travaillons avec les mêmes fournisseurs depuis de nombreuses années, tout en recherchant des nouveautés pour satisfaire nos clients. Notre bonne humeur nous permet d'instaurer une relation privilégiée avec nos clients et nos fournisseurs.

Ce que vous trouverez chez nous

En intégrant notre équipe dynamique et motivée, vous trouverez des clients sympas, du matériel de qualité et une région avec un fort potentiel de développement. Notre entreprise est en pleine évolution, vous aurez donc des défis à relever grâce au développement des marques et du secteur, tout en vous appuyant sur un fichier client existant. Vous travaillerez en autonomie avec le soutien de notre équipe dans une ambiance conviviale.

Vos missions :

- Entretien le portefeuille client existant et le développer
- Vente et conseil technique au client
- Participation aux actions commerciales
- Démonstration de matériel

Votre profil :

Compétences demandées :

- Expérience exigée : 1 première expérience sur un poste similaire Maîtrise de l'informatique : Word – Excel – logiciel de gestion interne
- Connaissances techniques en matériel agricole et espaces verts
- Formation commerciale souhaitable

Savoir-être :

- Sens de l'organisation
- Rigueur
- Capacité d'adaptation et polyvalence
- Bon relationnel client / équipe
- Autonomie

Permis B + Permis BE si possible

Conditions d'embauche

- CDI 35h du lundi au vendredi
- Formation en interne (logiciel et matériels proposés)
- Rémunération : fixe selon expérience + variable (commissions et primes)
- PC – Téléphone – véhicule
- Poste à pourvoir dès que possible

Merci d'envoyer votre CV à contact@armellie.fr