

La société RENSON INTERNATIONAL, existe depuis 1923, environ 80 collaborateurs, elle a bâti sa réputation sur l'innovation, la création de solution pour le stockage, le transfert, et le traitement des fluides. La société RENSON fabrique, assemble la grande majorité de ses produits. Trouver et apporter des solutions techniques adaptées à nos clients est notre raison d'être. La société RENSON élevage, est une société de conseil et de vente de solution de transport et de gestion des fluides (Eau, Traitement d'eau, Stockage d'eau, Nettoyeur haute pression, Lisier, séparateur de phase).

La société RENSON élevage basée à Chevaigné (35) filiale de RENSON INTERNATIONAL, recherche pour son développement un **technico-commercial Sud de la France**

Description du poste :

Technico-commercial Itinérant Sud (h/f)

Le technico-commercial sera directement rattaché au responsable du marché élevage. Son temps de travail sera reparté entre son bureau en Home office et les visites clients.

Les missions

Le technico-commercial aura pour mission de **conseiller et de vendre des solutions** de transport et de gestion des fluides dans l'élevage. (Eau, Traitement d'eau, Stockage d'eau, Nettoyeur haute pression, Lisier, séparateur de phase).

- Suivre, fidéliser et développer le portefeuille existant
- Prospecter de nouveaux clients
- faire de la visite en ferme avec le revendeur (visite Duo)
- Analyser les besoins du client et proposer une offre commerciale et une solution adaptée à ses besoins
- Établir un rapport d'activité auprès du responsable du marché élevage
- Avoir une veille concurrentielle
- Etre force de proposition sur des nouveaux produits
- Etre acteur de son secteur (porte ouverte, action commercial)

Profil du candidat(e) :

Le candidat devra faire preuve d'autonomie, de rigueur. La polyvalence est une qualité importante dans ce poste. De formation BTS (technique ou commercial). Bonne connaissance du milieu agricole serait un plus.

Une formation technique et commerciale sera apportée au candidat pour la prise en main du poste.

Débutant accepté.

Type de contrat : CDI

Rémunération : fixe + commission +véhicule + téléphone + ordinateur+ mutuelle.

Contact : Mr Laurent YVERGNIAUX
0669621540
Laurent.yvergniaux@u2r.fr