

TECHNICO COMMERCIAL RUMINANT (H/F) – SECTEUR LOIRE (42)

Entreprise :

SANDERS, Groupe leader en nutrition animale, produit et commercialise 3.4 millions de tonnes d'aliments et souhaite renforcer ses équipes.

L'entreprise se distingue par sa forte spécialisation « **Nutrition Multi-Espèces** », son approche globale des Elevages et ses réponses adaptées aux exigences des Eleveurs. Dans ce cadre, son expertise trouve sa source, au cœur d'un centre Recherche et développement, dédié à l'amélioration de ses produits et services, ainsi qu'aux succès des Elevages.

Pour poursuivre notre développement, nous recherchons un technico-commercial H/F sur le secteur de la LOIRE spécialisé en Ruminant :

Le poste :

Rattaché(e) au Manager de territoire, vous déployez sur une zone géographique la stratégie commerciale qui vous sera définie. Vous augmentez votre présence chez nos Clients et vous captez une population de Prospects, dans le cadre de notre croissance.

Votre rôle consiste à appréhender l'environnement (Marchés/ Clients/Prospects), à identifier les attentes et les besoins, afin de vendre nos produits et services avec les conseils techniques adaptés à leur usage.

Le profil :

De formation **Bac+2/5 Agri/Agro/Commerciale**, vous justifiez d'une première expérience réussie et significative, dans la promotion et la vente auprès d'une clientèle d'Eleveurs.

Votre talent commercial, à fort potentiel, vous permettra de gérer un portefeuille existant, en menant régulièrement des actions de prospection. Votre sens relationnel, votre aptitude à communiquer, vous permettront de susciter la confiance de vos Clients, et de les fidéliser. Vos capacités d'adaptation vous permettront d'intégrer une équipe soudée, en quête permanente de performances, où le succès collectif s'impose.

Conditions :

Véhicule, téléphone, micro ordinateur, gestion CRM... vous seront fournis. Un plan d'intégration personnalisable vous permettra de maximiser vos chances de réussite dans le challenge que nous vous proposons. Votre rigueur et votre engagement feront le reste. La rémunération, composée d'un fixe et d'une part variable non plafonnée, sera fonction de votre expérience et sera évolutive. Si vos aspirations résument vos exigences, nous vous saurons vous accueillir et vous faire gagner.

Merci de nous adresser **Lettre de motivation et CV**

- Par mail : laurence.chardon@sanders.fr